

Er du vores nye tekniske salgskonsulent med forstand på måleudstyr?

Har du interesse og forståelse for teknik og teknisk måleudstyr til industrivirksomheder, biogasbranchen og energisektoren? Er du passioneret og sulten efter at skabe resultater og nye relationer? Savner du både at have den indledende salgskontakt og den efterfølgende supportfunktion? Så kunne du meget vel være vores nye kollega. Vores forretning vokser nemlig hurtigt i disse år, og vi har derfor brug for endnu en salgskonsulent, der kan varetage egen produktportefølje og egne kunder.

Kendte kunder og nye markeder

Som salgskonsulent hos C.K. Environment (som vi til dagligt kalder CKE) er din vigtigste opgave at fastholde og udvikle salget af de produkter, du er ansvarlig for. Du har en høj grad af frihed til at præge og planlægge din hverdag. Til gengæld er succesen i jobbet meget målbar på aktivitetsniveau og i form af omsætning.

Du bliver ansvarlig for

- I at fastholde og udvikle salget af dine produkter
- I at opsøge nye kunder via kanvassalg og planlægge kundebesøg
- I at udarbejde tilbud og følge op på disse
- I at planlægge og deltage i messer, seminarer og lignende i Danmark
- I kvalitetskontrol af dine egne indkøb og priser

Som ansvarlig for dine egne produkter deltager du i produkttræning og salgsmøder af 2-3 dages varighed hos leverandørerne i udlandet. Du planlægger og foretager kundebesøg hos dine egne kunder. Ved nogle af disse besøg har du et par gange om året en kontaktperson fra den relevante leverandør med for at præsentere vedkommende for vores marked her i Danmark.

Grundig oplæring og støtte gør dig selvkørende

Vi sikrer dig den rette indføring og forventer, at du følger vores overordnede retningslinjer for brug af vores CRM-system og følger den salgsstrategi, du aftaler med salgschefen.

Dit kontor er på vores adresse i Jonstrup, hvor din base for dit arbejde er. Du må dog påregne noget rejseaktivitet i løbet af året, da du kan have kunder, der er bosiddende i andre dele af Danmark. Du deltager ligeledes et par gange om året i messer og seminarer, som kan kræve en overnatning.

Du får fra CKE

- I grundig indkøring og oplæring i dine produktområder
- I egen PC og mobiltelefon
- I kørselsordning efter aftale
- I pensionsordning, sygeforsikring og frokostordning
- I hjælpsomme og uhøjtidelige kolleger, der støtter dig og giver dig plads til at være den, du er

Serviceminded, professionel og proaktiv sælger med et teknisk mindset

Teknik er ikke fremmed for dig, da måleprincipper og software ofte er omdrejningspunktet for din viden om produkterne. Dog brænder du for at lære endnu mere om teknik, strategisk planlægning og salg til forskellige kundesegmenter.

Du arbejder grundigt med opgaverne, men forstår også at være effektiv og er bevidst om at løfte dig over fordybelsen i tekniske finurligheder, der kunne forhindre et salg. Du viser initiativ og viljen til at sælge.

Vi forestiller os, at du

- I forstår at prioritere kunderne og mulighederne for mersalg
- I har en vindermentalitet og er professionel
- I har energi og vilje til at opsøge nye kunderelationer og muligheder for salg
- I har evnen til at være selvkørende, planlægge og prioritere dine opgaver
- I forstår at uddelegere opgaver, der falder uden for dine primære arbejdsområder
- I formulerer dig knivskarpt på dansk og engelsk både på skrift og i tale



De hurtige detaljer:

Information får du hos Niels: 2446 1975

Send din ansøgning til job@cke.dk

Øvrige kvalifikationer

Software

- | Bruger af MS Office-pakken

Sprog

- | Dansk og engelsk i skrift og tale

Er du interesseret?

Hvis du vil vide mere om stillingen, er du velkommen til at kontakte vores salgschef Niels Bay Petersen på 2446 1975.

Du er også meget velkommen til at søge stillingen. Din ansøgning sender du blot på job@cke.dk. Vi indkalder løbende til samtaler, men vi venter naturligvis på den rette kandidat. Stillingen er fuld tid.

Om C.K. Environment

C.K. Environment, i daglige tale kaldet CKE, har siden 1994 tilbudt vores kunder løsninger inden for måling og analyse af gasser, væsker, partikler, fugt og temperatur. Vi forhandler produkter fra godt 20 agenturer fra hele verden, mens vores kundebase hovedsageligt er i Danmark og Sverige.

På kontoret i Jonstrup er vi 11 medarbejdere fordelt på salg, service og administration. Herudover har vi en sælger ansat i Sverige, som servicerer vores svenske marked.

[Du kan læse mere om CKE her >>](#)

<http://cke.dk/at-arbejde-hos-cke/jobopslag-salgskonsulent.aspx?LayoutTemplate=Designs/cke-bootstrap/printpdf.html>